

GB Auto Releases Full-Year 2008 Results

Market-leader GB Auto posted solid results in 2008 despite a significant slowdown in Egypt's passenger car market. A healthy balance sheet, diverse revenue stream and growing regional presence position the company to capture new market share and grow export sales in 2009

10 March 2009

(Cairo, Egypt) GB Auto (AUTO.CA on the Egyptian Exchange) announced today its consolidated results for fiscal year 2008, reporting net income of LE 415.9 million, a dip of 4.1% from 2007. Excluding a substantial drop in provision writebacks, GB Auto's net income improved 23.5% to LE 396.9 million last year despite a sharp slowdown in sales of passenger cars and buses in Egypt's automotive market during the fourth quarter.

"We are fully cognizant of the challenges our industry will face in the months to come, but a working-capital preservation plan implemented at the start of 4Q08, a diverse revenue stream that includes segments resistant to the economic slowdown, along with the cautious roll-out of new investment in 2009, will allow the company to enhance its standing as the leading automotive assembler and distributor in the Middle East and North Africa," says GB Auto Chief Executive Officer Raouf Ghabbour.

GB Auto reported revenues of LE 5,192.4 million in 2008, a 12.1% increase over the previous year on the back of solid growth in all three key lines of business, including 10.9% growth in Passenger Cars, 25.6% in Commercial Vehicles and 8.2% in Motorcycles and Three-Wheelers. The group's gross profit margin improved 2.3 percentage points to 16.8%.

"Although 2009 will be a challenging year, particularly in the early months before we start feeling the effects of the drop in global commodity prices, GB Auto will enhance its market leadership at home and abroad by capturing market share and pursuing new representations while exploring promising export opportunities such as the one we just concluded in Algeria to distribute trailers," Ghabbour continued.

With a strong balance sheet free of term debt and healthy margins heading into 2009, GB Auto is well-placed to withstand the slowdown of Egyptian growth. Moreover, a number of key developments over the past year have positioned the company to capture market share in the years ahead. June 2008 legislative changes allowing the licensing of tuk-tuks have helped this dynamic line of business surge forward, while the new transportation law forcing the retirement of taxis over 20 years of age creates a 37,000-unit sales opportunity in 2009 alone. The same law bans the use of draw-bar trailers, opening a 23,000-unit market opportunity.

Already Egypt's leading trailer manufacturer, the November completion of GB Auto's trailer line expansion has given the company the option of boosting output more than three-fold to 6,000 units annually. The completion in the second half of 2009 of a new paint shop will give the group a three-fold increase in passenger-car assembly capacity.

Also this month, GB Auto announced the appointment of four new c-suite executives with long global automotive industry experience who will help lead the company in the years ahead. Amy Shoukry joins as the company's Chief Human Resources Officer, having previously served in top HR posts at General Motors Egypt, Schneider Electric, Al-Ahram Beverages and EFG-Hermes. Mark Kass, the new Chief Operating Officer (Passenger Vehicles), joined GB Auto from Alhamrani (Nissan & Infiniti) in Saudi Arabia. Jayaraman Narayanan is now General Manager of the company's Motorcycles and Three-Wheelers line of business, having previously built the Piaggio scooter business in India.

Finally, Timothy Allen has assumed his duties as Chief Operating Officer (Commercial Vehicles), having previously been Sales, Marketing and After Sales Director of GM Egypt. Allen previously held top global

positions with GM, including posts in Germany, Saudi Arabia and Qatar.

“These are indeed challenging times,” notes Ghabbour, “but I submit this: There has never been a better time to be a large, diverse, well-managed, debt-efficient player in the MENA automotive industry.”

— Ends —

GB Auto Results for the Full-Year 2008

(LE million)	4Q2008	4Q2007	% Change	FY2008	FY2007	% Change
Passenger Cars Revenues	558.3	951.5	-41.3	3,675.5	3,314.4	10.9
Commercial Vehicles Revenues	104.9	194.9	-46.2	740.9	590.0	25.6
Motorcycles & Three-Wheelers	187.7	139.8	34.3	571.3	528.2	8.2
Other Revenues	40.6	58.4	-30.5	204.7	197.5	3.6
Total Sales Revenue	891.5	1,344.6	-33.7	5,192.4	4,630.1	12.1
Gross Profit	121.3	217.3	-44.2	872.3	670.2	30.2
<i>Gross Profit Margin</i>	<i>13.6</i>	<i>16.2</i>	<i>-2.6</i>	<i>16.8</i>	<i>14.5</i>	<i>2.3</i>
Selling & Administration	-67.6	-100.8	-32.9	-277	-218.8	26.6
Others – Income / (Expenses)	5.5	3.2	71.9	32.2	18.3	76.0
Operating Profit	59.2	119.7	-50.5	627.5	469.7	33.6
Net Provisions	13.9	112.4	-87.7	19.0	112.4	-83.1
EBIT	73.1	232.1	-68.5	646.5	582.1	11.1
Foreign Exchange Gains (Losses)	-17.3	2.6	N/A	-18.3	2.8	N/A
Net Finance Cost	-33.7	-9.4	258.5	-116.2	-98.4	18.1
Earnings Before Tax	22.1	225.3	-90.2	512.0	486.5	5.2
Taxes	-8.3	-20.1	-58.7	-94.1	-50.7	85.6
Net Profit Before Minority Interest	13.8	205.2	-93.3	417.9	435.8	-4.1
Minority Interest	-0.8	-2.1	-61.9	-2.0	-2.3	-13.0
Net Income	13.0	203.1	-93.6	415.9	433.5	-4.1
<i>Net Profit Margin</i>	<i>1.5</i>	<i>15.1</i>	<i>-13.6</i>	<i>8.0</i>	<i>9.4</i>	<i>-1.4</i>

About GB Auto S.A.E.

GB Auto S.A.E (Stock Symbol: [AUTO.CA](http://www.gabbourauto.com)) is the leading automotive producer and distributor in the Egyptian market. The company assembles, imports and distributes passenger cars under the Hyundai brand as well as commercial vehicles (buses, trucks and trailers) under the Volvo, Mitsubishi, Hyundai and Ghabbour brands. In addition, it distributes motorcycles and scooters under the Bajaj brand, tires under the Lassa brand and construction equipment under the Volvo, Linde and Ingersol Rand brands. The company also operates Egypt's largest network of service centers and automotive accessories sales points as well as passenger and cargo transportation services. GB Auto is headquartered in Giza, Greater Cairo Area, Egypt. (www.gabbourauto.com)

Investor Relations Contact Information:

Mr. Bassem El-Shawy, Investor Relations Director and Corporate Secretary
 Email: ir@ghabbour.com

Ms. Heidi Naguib, Assistant
 Email: ir@ghabbour.com

Tel: +20 (0) 2 3910 0485
Fax: +20 (0) 2 3539 0139
Address: Cairo-Alexandria Desert Road, Km. 28, Industrial Zone, Abou Rawash
P.O. Box 120, Giza, Egypt

Forward-Looking Statements

This document may contain certain “forward-looking statements” relating to the Company’s business. These may be identified in part through the use of forward-looking terminology such as “will,” “planned,” “expectations” and “forecast” as well as similar explanations or qualifiers and by discussions of strategy, plans or intentions. These statements may include descriptions of investments planned or currently under consideration or development by the Company and the anticipated impact of these investments. Any such statements reflect the current views of the Company with respect to future events and are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. Many factors could cause the actual results, performance, decisions or achievements of the Company to be materially different from any future results that may be expressed or implied by such forward-looking statements.

بيان صحفي

نتائج العام المالي 2008

شركة جي بي أوتو تعلن عن نتائج العام المالي 2008

حققت شركة جي بي أوتو الرائدة نتائج مرتفعة خلال عام 2008 بالرغم من التراجع الملحوظ في سوق سيارات الركوب في مصر. وتتضافر عوامل الميزانية القوية وتنوع تدفق الإيرادات وتزايد الانتشار الإقليمي للشركة لتمكينها من الاستحواذ على حصة سوقية أكبر وزيادة مبيعات الصادرات في عام 2009

10 مارس 2009

(القاهرة - مصر) أعلنت شركة جي بي أوتو (المقيدة في البورصة المصرية تحت كود AUTO.CA) اليوم النتائج المجمعة للعام المالي 2008، والتي أظهرت تحقيق الشركة لصادفي ربح بلغ 415.9 مليون جم والذي يمثل إنخفاض بسيط بنسبة 4.1% عن عام 2007. عند إستبعاد التراجع الحاد في مخصص انخفاض القيمة يظهر أن صافي الربح قد ارتفع بزيادة قدرها 23.5% ليبلغ 396.9 مليون جم في العام الماضي وذلك بالرغم من التراجع الكبير في مبيعات سيارات الركوب والأتوبيسات في سوق السيارات في مصر خلال الربع الرابع من العام.

ومن جهته صرح المدير التنفيذي لشركة جي بي أوتو د. رؤوف غبور قائلاً "نحن ندرك تماماً التحديات التي سوف تواجهها صناعتنا في الأشهر المقبلة، ولكن خطة الحفاظ على رأس المال العامل التي تم تنفيذها في بداية الربع الرابع لعام 2008، وتنوع تدفق الإيرادات الذي يضم ويشمل شرائح مقاومة للتباطؤ الاقتصادي فضلاً عن اتخاذ الحذر فيما يتعلق بالاستثمارات الجديدة لعام 2009، كلها عوامل تعمل على تمكين الشركة من تعزيز مكانتها ووضعها السوقي كرائدة تجميع وتوزيع السيارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا".

وذكرت شركة جي بي أوتو أن الإيرادات المحققة قد بلغت 5192.4 مليون جم في عام 2008، بنسبة زيادة قدرها 12.1% مقارنة بالعام الماضي في ضوء النمو الكبير في أنشطة كافة الخطوط الثلاثة الرئيسية للشركة، ومنها ارتفاع بنسبة 10.9% في أنشطة سيارات الركوب، وبنسبة 25.6% في أنشطة المركبات التجارية، وبنسبة 8.2% في أنشطة الدرجات البخارية، والمركبات ذات الثلاث عجلات. كما شهد مجمل هامش أرباح المجموعة زيادة بنسبة 2.3 نقطة مئوية ليصل إلى 16.8%.

وأضاف د. غبور قائلاً "على الرغم من أن عام 2009 سيكون عاماً عصيباً وحافلاً بالتحديات، وخاصة خلال الشهور الأولى قبل أن نبدأ في الشعور بآثار وتداعيات الانخفاض في الأسعار العالمية للسلع، إلا أن شركة جي بي أوتو ستقوم بتعزيز ريادتها السوقية محلياً وخارجياً من خلال الاستحواذ على حصة سوقية أكبر، ومواصلة اقتناص الفرص المواتية

وتتمتع شركة جي بي أوتو بوضع جيد وقوي لمواجهة تباطؤ النمو الاقتصادي لمصر استناداً إلى ميزانية قوية خالية من الديون وهوامش قوية للدخول في عام 2009. وعلاوة على ذلك، فقد أدت التطورات الهامة التي حدثت خلال العام الماضي إلى تأهيل الشركة للاستحواذ على حصص سوقية على مدى السنوات القادمة. فقد أدت التشريعات الجديدة التي صدرت في شهر يونيو من عام 2008 والتي سمحت بترخيص المركبات ذات الثلاث عجلات (التوك توك) إلى المساعدة في زيادة أنشطة هذا الخط بالشركة، كما أدى قانون النقل الجديد بإحالة سيارات الأجرة (التاكسيات) التي مضى على صنعها أكثر من 20 عاماً إلى التقاعد الإجباري وعدم السماح بتجديدها، إلى خلق فرصة مبيعات بمعدل 37 ألف وحدة في عام 2009 فقط. كما أدى نفس القانون بحظر استخدام سيارات النقل بمقطورة إلى خلق فرصة سوقية بمعدل 23 ألف وحدة.

وإضافة إلى كونها رائدة تصنيع المقطورات في مصر، فإن إتمام التوسع في خط المقطورات بشركة جي بي أوتو في شهر نوفمبر قد أتاح للشركة خيار زيادة إنتاجها بأكثر من ثلاثة أضعاف ليصل إلى 6 ألف وحدة سنوياً. كما أن إتمام مصنع دهان السيارات الجديد خلال النصف الثاني لعام 2009 من شأنه أن يمكن الشركة من زيادة القدرة على تجميع سيارات الركوب بمعدل ثلاثة أضعاف.

وفي خلال هذا الشهر الجاري، أعلنت شركة جي بي أوتو عن قيامها بتعيين أربعة مديرين جدد من ذوي الخبرة العالمية الكبيرة في مجال صناعة السيارات والذين سيساعدون في قيادة الشركة خلال الأعوام المقبلة. حيث انضمت إيمي شكري إلى الشركة في منصب مدير الموارد البشرية، وقد شغلت عدد من المناصب التنفيذية في قطاعات الموارد البشرية في كل من شركة جنرال موتورز مصر وشنايدر الكتريك والأهرام للمشروبات والمجموعة المالية-هيرميس. كما انضم مارك كاس إلى الشركة في منصب المدير التنفيذي لعمليات وأنشطة سيارات الركوب، حيث كان يشغل منصب العضو المنتدب لشركة الحمراني (وكيل سيارات نيسان وانفينيتي) في المملكة العربية السعودية. أما جايرامان ناربانان الذي يشغل حالياً منصب المدير العام لعمليات وأنشطة خط الدرجات البخارية والمركبات ذات الثلاث عجلات فقد كان مسؤولاً عن أنشطة الدراجات الصغيرة ماركة بياجيو (بياجيو سكوتر) في الهند.

وفي نفس السياق، انضم تيموثي ألين إلى شركة جي بي أوتو في منصب المدير التنفيذي لعمليات وأنشطة المركبات التجارية حيث كان يشغل في السابق منصب مدير المبيعات والتسويق وخدمات ما بعد البيع في جنرال موتورز مصر. وأثناء عمله مع شركة جنرال موتورز، شغل ألين العديد من المناصب العالمية المرموقة ومنها مناصب وظيفية في ألمانيا والمملكة العربية السعودية وقطر.

واستطرد د. غبور قائلاً "إنها بالفعل أوقات عصيبة. ولكن لازلت أستطيع القول بأنه: لا يوجد وقت أفضل من هذا لتكون كياناً متميزاً وذو قدرات متنوعة وإدارة جيدة ذات كفاءة في صناعة السيارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا".

--نهاية البيان--

نتائج أعمال شركة جي بي أوتو للعام المالي 2008

نسبة التغيير	العالم المالي 2007	العالم المالي 2008	نسبة التغيير	الربع الرابع 2007	الربع الرابع 2008	بالمليون جنيه مصري
10.9	3314.4	3675.5	41.3-	951.5	558.3	إيرادات سيارات الركوب
25.6	590.0	740.9	46.2-	194.9	104.9	إيرادات المركبات التجارية إيرادات الدراجات البخارية والمركبات ذات الثلاث عجلات
8.2	528.2	571.3	34.3	139.8	187.7	إيرادات أخرى
3.6	197.5	204.7	30.5-	58.4	40.6	إجمالي إيرادات المبيعات
12.1	4630.1	5192.4	33.7-	1344.6	891.5	مجمّل الربح
30.2	670.2	872.3	44.2-	217.3	121.3	هامش مجمل الربح
2.3	14.5	16.8	2.6-	16.2	13.6	مصروفات البيع والإدارة
26.6	218.8-	277-	32.9-	100.8-	67.6-	الإيرادات ((المصروفات) الأخرى
76.0	18.3	32.2	71.9	3.2	5.5	أرباح النشاط
33.6	469.7	627.5	50.5-	119.7	59.2	صافي المخصصات
83.1-	112.4	19.0	87.7-	112.4	13.9	الأرباح قبل الفوائد والضرائب
11.1	582.1	646.5	68.5-	232.1	73.1	أرباح العملات الأجنبية (خسائر)
--	2.8	18.3-	--	2.6	17.3-	صافي تكلفة التمويل
18.1	98.4-	116.2-	258.5	9.4-	33.7-	الأرباح قبل الضرائب
5.2	486.5	512.0	90.2-	225.3	22.1	الضرائب
85.6	50.7-	94.1-	58.7-	20.1-	8.3-	صافي الأرباح قبل حقوق الأقلية
4.1-	435.8	417.9	93.3-	205.2	13.8	حقوق الأقلية
13.0-	2.3-	2.0-	61.9-	2.1-	0.8-	صافي الأرباح
4.1-	433.5	415.9	93.6-	203.1	13.0	هامش صافي الربح
1.4-	9.4	8.0	13.6-	15.1	1.5	

عن شركة جي بي أوتو (ش.م.م)

شركة جي بي أوتو (كود البورصة: AUTO.CA) هي رائدة شركات إنتاج وتوزيع السيارات في السوق المصري حيث تقوم الشركة بتجميع واستيراد وتوزيع سيارات الركوب ماركة هيونداي وكذلك المركبات التجارية (الأتوبيسات - الشاحنات - المقطورات) ماركات فولفو، ميتسوبيشي، هيونداي وغبور. كما تقوم الشركة أيضا بتوزيع الدرجات البخارية والدراجات الصغيرة ماركة باجاج والإطارات ماركة لاسا ومعدات الإنشاء ماركات فولفو وليند وانجيسول راند. وتقوم الشركة أيضا بتشغيل أكبر شبكة في مصر لمراكز الخدمات و منافذ بيع اكسيسوارات (كالميات) السيارات وخدمات نقل الركاب والبضائع. ويقع المقر الرئيسي لشركة جي بي أوتو في منطقة القاهرة الكبرى - الجيزة - مصر.

www.ghabbourauto.com

للاتصال بعلاقات المستثمرين:

السيد/ باسم الشاوي - مدير إدارة علاقات المستثمرين

بريد اليكتروني: ir@ghabbour.com

السيدة/ هيدى نجيب - مساعد المدير

بريد اليكتروني: ir@ghabbour.com

هاتف: +20 2 3910 0485

فاكس: +20 2 3539 0139

العنوان: طريق القاهرة-الإسكندرية الصحراوي - ك 28 - المنطقة الصناعية - أبو رواش

ص.ب: 120 - الجيزة - مصر

بيانات تطلعية

هذا المستند قد يحتوي على "بيانات تطلعية" معينة مرتبطة بأنشطة الشركة ومن الممكن أن يتم تحديد تلك البيانات من خلال استخدام بعض الألفاظ التطلعية مثل "سوف"، "مخطط"، "توقعات"، "تنبؤ" بالإضافة إلى التوضيحات المشابهة ومن خلال مناقشة الاستراتيجيات أو الخطط أو النوايا. وقد تحتوي هذه البيانات على أوصاف للاستثمارات المخطط لها أو الجاري تنفيذها أو تطويرها من قبل الشركة والتأثير المتوقع لتلك الاستثمارات. وتعكس هذه البيانات الرؤى الحالية للشركة فيما يخص الأحداث المستقبلية وهي عرضة للمخاطر والافتراضات. وقد تسبب عوامل عديدة في أن تصبح النتائج والأداء والقرارات والإنجازات الفعلية الخاصة بالشركة مختلفة عن أي نتائج مستقبلية من الممكن أن يتم استنتاجها أو استنباطها من هذه البيانات التطلعية.