



GB Auto Releases Third Quarter 2009 Results

Market leader GB Auto posts strong improvement in quarter-on-quarter earnings and revenues as expanded management team looks to promising ventures in 2010

11 November 2009

(Cairo, Egypt) — GB Auto (AUTO.CA on the Egyptian Exchange), the leading automotive assembler and distributor in the Middle East and North Africa, announced today its consolidated results for the third quarter of 2009, reporting net income of LE 63.9 million, a 58.6% improvement over the previous quarter and down 63.6% from 3Q08.

Revenues across all divisions rose in the third quarter by 14.3% over 2Q09 to LE 1.2 billion, dropping 26.9% year-on-year.

"Strong quarter-on-quarter earnings and revenue growth and the flattening of declines compared to the first half signal that the recession in Egypt's passenger car market may now be drawing to a close," said GB Auto Chief Executive Officer Dr. Raouf Ghabbour. "In this respect, we believe the numbers speak for themselves. In 2008, our average monthly sales stood at 4,250 passenger cars. After plummeting to 530 units in January 2009, GB Auto has since April 2009 averaged monthly sales of 4,100 units. We now enter the fourth quarter anticipating a return to year-on-year growth in our key lines and looking forward to implementing from a position of strength our plans to expand in both domestic and export markets."

Company officials project key lines of business returning to year-on-year growth in the coming weeks on the strength of improving market sentiment. Meanwhile, GB Auto continues to explore significant new representations at the national and regional levels.

"The true challenge of our business is not only to deliver growth when times are good, but to manage the business amid challenges. As the new year approaches, we are in pursuit of key representation and export agreements that will allow us to fully leverage our capacity across promising segments at home and abroad; we anticipate announcements in this respect in the first quarter," Ghabbour added. "Decisive management action amid the crisis has left us in a very strong position to deliver on our plans for national and regional expansion: We have become a leaner organization, we have paced our CAPEX priorities in concert with the times, and we have assembled an outstanding management team."

Joining GB Auto in the third quarter were Mrs. Amal Ragheb, a 28-year veteran of the regional financial industry, as Chief Operating Officer (Financing Businesses); Emad Shiba, a veteran of Egyptian and global emerging markets, the company's first Chief Manufacturing and Supply Chain Officer; and Alain Sykora, a veteran of the regional and North American industry, who will advise the CEO on passenger car expansion.

The new management team will be fully rounded out when the new Chief Operating Officer (Commercial Vehicles and Transportation) joins on 1 December 2009 "Together, we look forward to writing an exciting new chapter in the GB Auto story," Ghabbour concluded.

Also in 3Q09, GB Auto announced the launch of a micropayments venture that will finance sales of its Bajaj-brand motorcycles and three-wheelers.

GB Auto's full 3Q09 results and management's in-depth discussion of performance are now available for download from www.ghabbourauto.com.

— Ends —

GB Auto Results for the Third Quarter and first Nine Months of 2009

(LE million)	3Q08	3Q09	% Change	9M08	9M09	% Change
Passenger Cars Revenues	1,122.8	890.7	-20.7	2,997.8	1,933.1	-35.5
Commercial Vehicles Revenues	251.3	66.9	-73.4	614.1	339.4	-44.7
Motorcycles & Three-Wheelers Revenues	184.4	165.3	-10.3	375.0	380.5	1.5
After-Sales Revenues	62.6	61.2	-2.2	170.8	179.8	4.7
Tires Revenues	27.9	20.6	-26.0	59.5	49.5	-16.8
Construction Equipment Revenues	8.9	5.8	-34.3	42.1	15.4	-63.3
Transportation Services Revenues	17.8	13.0	-26.9	39.5	39.8	0.7
Financing Businesses	1.6	1.9	18.0	2.0	3.4	68.2
Total Sales Revenue	1,677.2	1,225.6	-26.9	4,300.9	2,939.9	-31.6
Gross Profit	305.4	165.3	-45.9	751.2	379.7	-49.5
<i>Gross Profit Margin</i>	<i>18.2</i>	<i>13.5</i>	<i>-4.7</i>	<i>17.5</i>	<i>12.9</i>	<i>-4.6</i>
Selling & Administration	-72.4	-65.4	-9.7	-209.7	-179.6	-14.2
Others – Income / (Expenses)	10.2	11.6	13.7	24.8	29.0	16.9
Operating Profit	243.1	111.5	-54.1	566.3	229.1	-59.5
Net Provisions	0.2	-3.5	-	5.2	2.6	-50.0
EBIT	243.3	108.0	-55.6	571.5	231.7	-59.5
Foreign Exchange Gains (Losses)	1.0	7.0	-	-1.0	19.9	-
Net Finance Cost	-38.5	-28.4	-26.4	-82.3	-100.7	22.4
Earnings Before Tax	205.7	86.6	-57.9	488.2	150.9	-69.1
Taxes	-28.7	-21.6	-24.7	-82.1	-40.2	-51.0
Net Profit Before Minority Interest	177.0	65.0	-63.3	406.1	110.7	-72.7
Minority Interest	-1.3	-1.1	-	-2.4	0.7	-
Net Income	175.7	63.9	-63.6	403.7	111.4	-72.4
<i>Net Profit Margin</i>	<i>10.5</i>	<i>5.2</i>	<i>-5.3</i>	<i>9.4</i>	<i>3.8</i>	<i>-5.6</i>

About GB Auto S.A.E.

GB Auto S.A.E. (Stock Symbol: AUTO.CA) is the leading automotive producer and distributor in the Egyptian market. The company assembles, imports and distributes passenger cars under the Hyundai brand as well as commercial vehicles (buses, trucks and trailers) under the Volvo, Mitsubishi, Hyundai and Ghabbour brands. In addition, it distributes motorcycles and scooters under the Bajaj brand, tires under the Lassa brand and construction equipment under the Volvo brand. The company also operates Egypt's largest network of service centers and automotive accessories sales points as well as passenger and cargo transportation services. GB Auto is headquartered in Giza, Greater Cairo Area, Egypt. (www.ghabbourauto.com)

For more information about GB Auto, please contact:

Mr. Bassem El-Shawy, Director of Investor Relations and Corporate Secretary
Email: ir@ghabbour.com

Ms. Hoda Yehia, Investor Relations Assistant
Email: ir@ghabbour.com

Tel: +2 (0) 2 3910 0485

Fax: +2 (0) 2 3539 0139

Address: Cairo-Alexandria Desert Road, Km. 28, Industrial Zone, Abou Rawash
P.O. Box 120, Giza, Egypt

Forward-Looking Statements

This document may contain certain “forward-looking statements” relating to the GB Auto’s business. These may be identified in part through the use of forward-looking terminology such as “will,” “planned,” “expectations” and “forecast” as well as similar explanations or qualifiers and by discussions of strategy, plans or intentions. These statements may include descriptions of investments planned or currently under consideration or development by GB Auto and the anticipated impact of these investments. Any such statements reflect the current views of GB Auto with respect to future events and are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. Many factors could cause the actual results, performance, decisions or achievements of GB Auto to be materially different from any future results that may be expressed or implied by such forward-looking statements.

شركة جي بي أوتو تعلن عن نتائج الربع الثالث لعام ٢٠٠٩

شركة جي بي أوتو الرائدة في السوق تحقق تحسناً ملحوظاً في إيرادات وأرباح الربع الثالث لعام ٢٠٠٩ بالمقارنة مع نتائج الربع الثاني، والفريق الإداري الموسع يبحث المشروعات الواعدة في عام ٢٠١٠

١١ نوفمبر ٢٠٠٩

القاهرة - أعلنت اليوم شركة جي بي أوتو (المقيدة في البورصة المصرية تحت كود AUTO.CA)، وهي الشركة الرائدة في تجميع وتوزيع السيارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، عن النتائج المجمعة للربع الثالث من عام ٢٠٠٩. وأوضحت النتائج أن الشركة تمكنت من تحقيق صافي دخل بلغ ٦٣,٩ مليون جنيه مصري، وهو يعد ٥٨,٦% ارتفاعاً عن نتائج الربع الثاني، وإن كان يمثل ٦٣,٣% انخفاضاً عن نتائج الربع الثالث لعام ٢٠٠٨.

وبشكل عام ارتفعت إيرادات كافة أقسام الشركة في الربع الثالث بنسبة ١٤,٣%، مقارنةً بالربع الثاني من العام الجاري، إلى ١,٢ مليار جنيه مصري، منخفضةً عن ارتفاع إيرادات الربع الثالث لعام ٢٠٠٨ بنسبة ٣٦,٩% تقريباً.

ومن جانبه صرح الدكتور رؤوف غبور، عضو مجلس الإدارة المنتدب بشركة جي بي أوتو، قائلاً "اتضح لنا من إيرادات الربع الثالث القوية ونمو الأرباح وتحسن الأوضاع عموماً، بالمقارنة مع نتائج النصف الأول، أن حالة الركود التي سادت في سوق السيارات الملاكي في مصر قد أوشكت على الإنتهاء. وانطلاقاً من هنا نرى أن الأرقام تتحدث عن نفسها. ففي عام ٢٠٠٨ بلغ متوسط المبيعات الشهري للسيارات الملاكي ٤٢٥٠ سيارة. وبعد أن تراجع هذا الرقم بشكل ملحوظ في يناير ٢٠٠٩ إلى ٥٣٠ سيارة شهرياً، عاودت شركة جي بي أوتو في شهر أبريل عمليات البيع بمتوسط بلغ ٤١٠٠ سيارة شهرياً. ومع دخولنا الربع الأخير نتوقع عودة نمو الأرباح في أقسامنا الرئيسية، ونتطلع من مركزنا الرائد لتفعيل الخطط التوسعية في الأسواق المحلية وأسواق التصدير".

وبالنظر إلى تسجن الأوضاع عموماً في السوق يتوقع المسئولون بالشركة عودة نمو الإيرادات في الأقسام الرئيسية خلال الأسابيع القادمة. ولذلك فإن شركة جي بي أوتو تواصل سعيها لبحث وتقديم العروض الجديدة لكل من سوقنا المحلي، والأسواق الإقليمية.

وأضاف الدكتور غبور قائلاً "لا يكمن التحدي الحقيقي في نشاطنا في تحقيق النمو أثناء أوقات الإزدهار وحسب، وإنما يكمن في حسن إدارة وتطوير الشركة في الأوقات العصيبة. ونحن مع دخول العام الجديد نبحث المزيد من العروض واتفاقيات التصدير حتى تتمكن من تحقيق أقصى إستفادة من كافة قطاعاتنا الواعدة في الداخل والخارج". وتابع غبور قائلاً "ولقد ساهمت الإدارة القوية أثناء الأزمة في وضع الشركة في مركز يسمح لها بالمضي قدماً في تنفيذ خطط التوسع على المستوى المحلي والإقليمي، فقد أصبحت الشركة في مركز أقوى مما سبق، وتم إعادة النظر في أولويات النفقات الرأسمالية وفقاً لمتطلبات الوقت الحالي، كما قامت الشركة بتعيين فريق إداري رائع يتمتع بخبرة غير مسبوقه".

ولقد شهدت شركة جي بي أوتو في الربع الثالث من العام الجاري انضمام السيدة أمال راغب، والتي تمتد خبرتها بالقطاع المالي إلى أكثر من ٢٨ عاماً، لتشغل منصب مدير العمليات بالشركة (العمليات المالية)، إلى جانب انضمام عماد شيبه، وهو خبير بالأسواق الناشئة على مستوى مصر والعالم، ليشغل المنصب الجديد وهو الرئيس التنفيذي للتصنيع وسلسلة التوريد والمشتريات العامة، بالإضافة إلى ألان سيكورا، وهو خبير بصناعة السيارات في أمريكا الشمالية والمنطقة، وهو يتولى منصب مستشار الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال بقطاع السيارات الملاكي.

وسوف يكتمل الفريق الإداري الجديد مع انضمام مدير العمليات الجديد لقطاع المركبات التجارية والنقل في الأول من ديسمبر ٢٠٠٩. واختتم الدكتور غبور حديثه قائلاً "ومعاً نتطلع إلى كتابة فصل جديد من قصة جي بي أوتو".

وجدير بالذكر أن الربع الثالث من عام ٢٠٠٩ شهد أيضاً إعلان الشركة عن إطلاق مشروعها الجديد لتقديم أنظمة التقسيط متناهي الصغر على منتجات ماركة باجاج من الموتوسكلات وعربات التكتك.

ويمكن تحميل كافة نتائج شركة جي بي أوتو للربع الثالث من عام ٢٠٠٩، والمناقشة التفصيلية، عبر زيارة الموقع الإلكتروني للشركة: www.ghabbourauto.com

--نهاية البيان--

نسبة التغيير	الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٠٩	الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٠٨	نسبة التغيير	الربع الثالث ٢٠٠٩	الربع الثالث ٢٠٠٨	(بالمليون جنيه مصري)
-٣٥,٥	١.٩٣٣,١	٢.٩٩٧,٨	-٢٠,٧	٨٩٠,٧	١.١٣٣,٨	إيرادات السيارات الخاصة
-٤٤,٧	٣٣٩,٤	٦١٤,١	-٧٣,٤	٦٦,٩	٢٥١,٣	إيرادات المركبات التجارية
١,٥	٣٨٠,٥	٣٧٥,٠	-١٠,٣	١٦٥,٣	١٨٤,٤	إيرادات الدراجات البخارية والمركبات ذات الثلاث عجلات
٤,٧	١٧٨,٩	١٧٠,٨	-٢,٣	٦١,٣	٦٣,٦	إيرادات ما بعد البيع
-١٦,٨	٤٩,٥	٥٩,٥	-٣٦,٠	٢٠,٦	٢٧,٩	إيرادات الإطارات
-٦٣,٣	١٥,٤	٤٢,١	-٣٤,٣	٥,٨	٨,٩	إيرادات معدات الإنشاء
٠,٧	٣٩,٨	٣٩,٥	-٣٦,٩	١٣,٠	١٧,٨	إيرادات خدمات النقل
٦٨,٣	٣,٤	٢,٠	١٨,٠	١,٩	١,٦	إيرادات العمليات المالية
-٣١,٦	٢.٩٣٩,٩	٤.٣٠٠,٩	-٣٦,٩	١.٣٢٥,٦	١.٦٧٧,٢	إجمالي إيرادات المبيعات
						مجمل الربح
-٤٩,٥	٣٧٩,٧	٧٥١,٢	-٤٥,٩	١٦٥,٣	٣٠٥,٤	هامش مجمل الربح
-٤,٦	١٣,٩	١٧,٥	-٤,٧	١٣,٥	١٨,٢	مصروفات البيع والإدارة
-١٤,٣	-١٧٩,٦	-٢٠٩,٧	-٩,٧	-٦٥,٤	-٧٢,٤	الإيرادات / (المصروفات) الأخرى
١٦,٩	٣٩,٠	٢٤,٨	١٣,٧	١١,٦	١٠,٢	أرباح التشغيل
-٥٩,٥	٢٣٩,١	٥٦٦,٢	-٥٤,١	١١١,٥	٢٤٣,١	صافي المخصصات
-٥٠,٠	٢,٦	٥,٢	-	-٢,٥	٠,٢	الأرباح قبل الفوائد والضرائب
-٥٩,٥	٢٣١,٧	٥٧١,٥	-٥٥,٦	١٠٨,٠	٢٤٣,٣	أرباح تغير سعر صرف العملات الأجنبية (الخسائر)
-	١٩,٩	-١,٠	-	٧,٠	١,٠	صافي تكلفة التمويل
٢٢,٤	-١٠٠,٧	-٨٢,٣	-٣٦,٤	-٢٨,٤	-٣٨,٥	الأرباح قبل الضرائب
-٦٩,١	١٥٠,٩	٤٨٨,٢	-٥٧,٩	٨٦,٦	٢٠٥,٧	الضرائب
-٥١,٠	-٤٠,٢	-٨٢,١	-٢٤,٧	-٢١,٦	-٢٨,٧	صافي الأرباح قبل حقوق الأقلية
-٧٣,٧	١١٠,٧	٤٠٦,١	-٦٣,٣	٦٥,٠	١٧٧,٠	حقوق الأقلية
-	٠,٧	-٢,٤	-	-١,١	-١,٢	صافي الأرباح
-٧٢,٤	١١١,٤	٤٠٣,٧	-٦٣,٦	٦٣,٩	١٧٥,٧	هامش صافي الربح
-٥,٦	٣,١	٩,٤	-٥,٣	٥,٣	١٠,٥	

(. .)

(AUTO.CA :)

- -)

(

()

(www.ghabbourauto.com) . - -

:

- /

ir@ghabbour.com :

+ () :

+ () :

- - - - :

- - : .

" "

" " " " " " "