



## **GB Auto Reports First Quarter 2010 Results**

**Market leader GB Auto reports strong passenger car sales growth in Egypt and its first sales in Iraq**

**11 May 2010**

(Cairo, Egypt) — GB Auto (AUTO.CA on the Egyptian Exchange), the leading automotive assembler and distributor in the Middle East and North Africa, announced today its consolidated results for the first quarter of 2010, reporting net income of LE 68.7 million. Taking into consideration an LE 8.5 million share-based compensation accounting entry, comparative net income for the quarter stood at LE 77.2 million, a 987.3% rise over the same quarter last year, when the market hit a recessionary low. The three months just ended were the best-ever first quarter in terms of sales and operating profit for the Group, led by record passenger car sales.

“The first signs of recovery that we detected late in the third quarter of 2009 have become even more pronounced,” said GB Auto Chief Executive Officer Dr. Raouf Ghabbour. “We look forward to stability in our home market of Egypt, where we expect total market unit sales this year to be on par with 2008. The expansion plans we laid last year are also now starting to bear fruit: Our new joint venture in Iraq has delivered its first sales, and we look forward to the launch of our new representations of Mazda passenger cars and Yokohama tires in the second quarter. Both of these representations will add to our growth in 2010 and well beyond.”

The first quarter of 2010 was GB Auto’s best-ever first quarter for passenger car sales; the company also recorded its first sales of three-wheelers through its new microfinance joint venture while achieving promising growth in truck sales.

Egypt’s passenger car market grew 58.7% in 1Q10 with 44,559 units sold against 28,083 in the same quarter of 2009, according to data from the Automotive Marketing Information Council (AMIC), an independent industry body. The national passenger car market shrank 3.8% quarter-on-quarter in 1Q10 and fell 9.9% compared with the same quarter of 2008, six months before fallout from the global economic crisis saw the Egyptian passenger car market enter recession.

By contrast, GB Auto recorded a 175.3% year-on-year improvement in Egyptian passenger car unit sales in 1Q10. Passenger car sales revenues in Egypt rose 158.0% quarter-on-quarter and gained 24.9% from 1Q08. Heading into the 2008-09 market recession, management prioritized gains in market share: Nationwide, GB Auto’s share of market sales has risen from 21.3% in 1Q08 to 26.9% in 4Q09 and 29.3% in 1Q10. GB Auto continues to enjoy the largest market share of any Egyptian distributor.

GK Auto, the company’s Iraqi joint venture with Al-Kassid Group, sold 1,341 units in 1Q10 as it began operations. GK Auto will

Ghabbour said GB Auto will continue to consolidate the gains it has made in the past year and a half, noting, “We are a qualitatively different company than we were pre-recession, having taken the past 18 months not just to build our portfolio of representations and diversify our revenue streams, but also to ensure that the people as well as quality-control and risk-management systems are in place to direct that growth. A world-class senior management team will manage our operations in Iraq, the launch of the Yokohama and Mazda franchises in Egypt later this quarter, and the roll-out of new branches at Mashro’ey.”

“Having delivered an outstanding performance during what is traditionally the slowest period of our year, we look forward to delivering substantial top and bottom-line growth from our existing portfolio of brands and representations as we continue to lay the foundation for medium-term growth,” Ghabbour concluded. “With low motorization rates across our footprint, a return to strong economic growth in key geographies, the right network of partners, proven systems, and a robust management team, there has never been a more interesting time to be in this business.”

GB Auto’s first quarter 2010 results and management’s analysis of the company’s performance are now available for download from [www.ghabbourauto.com](http://www.ghabbourauto.com).

### GB Auto Results for the First Quarter of 2010

	(LE million)	<b>1Q09</b>	<b>1Q10</b>	<i>% Change</i>
Passenger Cars Revenues		327.9	952.8	190.6
Commercial Vehicles Revenues		110.6	147.7	33.5
Motorcycles & Three-Wheelers Revenues		117.4	122.1	4.0
After-Sales Revenues		59.0	67.8	14.9
Tires Revenues		7.5	15.2	102.7
Construction Equipment Revenues		3.6	5.6	55.6
Transportation Services Revenues		15.5	10.0	-35.5
Financing Businesses		0.5	5.1	920.0
<b>Total Sales Revenue</b>		<b>642.0</b>	<b>1,326.5</b>	106.6
<b>Gross Profit</b>		<b>85.2</b>	<b>191.4</b>	124.6
<i>Gross Profit Margin</i>		13.3	14.4	1.1
Selling & Administration		-51.1	-67.9	-32.4
Others – Income / (Expenses)		9.6	6.9	-28.1
<b>Operating Profit</b>		<b>43.7</b>	<b>130.4</b>	198.4
Net Provisions		8.7	-1.7	-
<b>EBIT</b>		<b>52.4</b>	<b>128.7</b>	145.6
Foreign Exchange Gains (Losses)		-7.6	1.3	-
Net Finance Cost		-36.0	-35.8	-0.6
<b>Earnings Before Tax</b>		<b>8.8</b>	<b>85.7</b>	873.9
Taxes		-1.9	-16.9	789.5
<b>Net Profit Before Minority Interest</b>		<b>6.9</b>	<b>68.8</b>	897.1
Minority Interest		0.3	-0.1	-
<b>Net Income</b>		<b>7.2</b>	<b>68.7</b>	854.2
<i>Net Profit Margin</i>		1.1	5.2	4.1

—Ends—

### **About GB Auto S.A.E.**

GB Auto S.A.E. (Stock Symbol: AUTO.CA) is the leading automotive producer and distributor in the Middle East and North Africa with a direct presence in the Egyptian, Iraqi and Algerian markets. The company assembles, imports and distributes passenger cars in Egypt under the Hyundai brand as well as commercial vehicles (buses, trucks and trailers) under the Volvo, Mitsubishi, Hyundai and Ghabbour brands. In Iraq, the company distributes Hyundai passenger cars through majority-owned joint venture GK Auto. In Egypt, GB Auto distributes motorcycles and scooters under the Bajaj brand, tires under the Lassa brand and construction equipment under the Volvo brand. The company also operates Egypt's largest network of service centers and automotive accessories sales points as well as passenger and cargo transportation services. GB Auto is headquartered in Giza, Greater Cairo Area, Egypt, and will introduce the Mazda passenger car brand and Yokohama tires brand to the Egyptian market in the second quarter of 2010. ([www.ghabbourauto.com](http://www.ghabbourauto.com))

### **Investor Relations Contact Information:**

Mr. Bassem El-Shawy, Director of Investor Relations

Email: [ir@ghabbour.com](mailto:ir@ghabbour.com)

Ms. Hoda Yehia, Investor Relations Analyst

Email: [ir@ghabbour.com](mailto:ir@ghabbour.com)

Tel: +20 (0) 2 3910 0485

Fax: +20 (0) 2 3539 0139

Address: Cairo-Alexandria Desert Road, Km. 28, Industrial Zone, Abu Rawash  
P.O. Box 120, Giza, Egypt

### **Forward-Looking Statements**

This document may contain certain "forward-looking statements" relating to the Company's business. These may be identified in part through the use of forward-looking terminology such as "will," "planned," "expectations" and "forecast" as well as similar explanations or qualifiers and by discussions of strategy, plans or intentions. These statements may include descriptions of investments planned or currently under consideration or development by the Company and the anticipated impact of these investments. Any such statements reflect the current views of the Company with respect to future events and are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. Many factors could cause the actual results, performance, decisions or achievements of the Company to be materially different from any future results that may be expressed or implied by such forward-looking statements.

## جي بي أوتو تعلن نتائج الربع الأول من عام 2010

جي بي أوتو تسجل ارتفاع قوي في مبيعات السيارات الملاكي بمصر وتبدأ عمليات البيع بالعراق

11 مايو 2010

القاهرة - أعلنت اليوم شركة جي بي أوتو (المقيدة في البورصة المصرية تحت كود AUTO.CA)، الشركة الرائدة في مجال تجميع وتوزيع السيارات في الشرق الأوسط وأفريقيا، عن النتائج المالية المجمعة للربع الأول من عام 2010، مسجلة صافي ربح بلغ 68.7 مليون جم، وعند رد 8.5 مليون جم وفقاً لنظام المشاركة في الأرباح، فإن صافي الدخل خلال الربع يصل إلى 77.2 مليون جم وهو ارتفاع بنسبة 987.3% مقارنة بنفس الربع من العام الماضي أخذاً في الاعتبار أوضاع السوق غير المواتية. وتؤكد الشركة أن الربع الأول من العام الجاري كان من أفضل الفترات من حيث حجم المبيعات والأرباح التشغيلية بالمجموعة نظراً للارتفاع الواضح في مبيعات السيارات الملاكي.

ومن جانبه علق الدكتور رؤوف غبور، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب بشركة جي بي أوتو قائلاً "إن إشارات تعافي السوق التي لاحظتها الشركة خلال الربع الثالث من العام الماضي أصبحت الآن أكثر وضوحاً، وتنتقل إلى مزيد من الاستقرار في السوق المصري خلال الفترة المقبلة وخاصة مع التوقعات بوصول إجمالي المبيعات خلال العام إلى نفس مستويات عام 2008. ولقد بدأت الشركة في جني ثمار خطط التوسع التي شرعت في تنفيذها على مدار العام الماضي مع بدء عمليات البيع ومشروعنا المشترك الجديد في العراق والعمل المتواصل لإطلاق التوكيلات الجديدة لسيارات مازدا وإطارات يوكوهاما خلال الربع الثاني دعماً لمواصلة تحقيق النمو خلال عام 2010 والأعوام القادمة".

تجدر الإشارة إلى أن الشركة سجلت ارتفاعاً ملحوظاً في مبيعات السيارات الملاكي خلال الربع الأول من عام 2010 كما قامت بتنفيذ عمليات البيع الأولى لعربات التكتك عبر مشروعها الجديد للتمويل متناهي الصغر، وذلك إلى جانب استمرار النمو في مبيعات سيارات النقل.

ووفقاً للإحصائيات المستقلة التي يصدرها مجلس معلومات تسويق السيارات (AMIC) فقد شهد سوق السيارات الملاكي في مصر نمواً بنسبة 58.7% خلال الربع الأول من العام الجاري، حيث وصل حجم المبيعات إلى 44,559 سيارة مقابل 28,083 سيارة في نفس الربع من عام 2009. أما مقارنة بالربع الأخير من عام 2009، فقد شهد السوق انخفاضاً بنسبة 3.8%، وتراجع بنسبة 9.9% مقارنة بالربع الأخير من عام 2008، أي قبل ستة أشهر من امتداد تداعيات الأزمة الاقتصادية إلى سوق السيارات الملاكي بمصر.

وحققت الشركة ارتفاعاً في مبيعات السيارات الملاكي خلال الربع الأول من العام الجاري نسبته 175.3% مقارنة بالربع الأول من عام 2009، كما ارتفعت الإيرادات من مبيعات السيارات الملاكي في مصر بنسبة 158.0% مقارنة بالربع الأخير من العام الماضي، وارتفعت بنسبة 24.9% مقارنة بالربع الأول من عام 2008.

وبالرغم من تراجع أوضاع السوق خلال الفترة 2008-2009 نجحت جي بي أوتو في الحصول على أكبر حصة سوقية بين شركات توزيع السيارات في مصر حيث قامت بتبني استراتيجية جديدة للتوسع نتج عنها ارتفاع الحصة السوقية للشركة إلى 29.3% في الربع الأول من العام الجاري، صعوداً من 26.9% في الربع الأخير من عام 2009، و21.3% في الربع الأول من عام 2008.

وحدري بالذكر أن شركة جي كيه أوتو (GK AUTO)، وهي المشروع المشترك مع مجموعة القاصد في العراق، قد نجحت في بيع 1,341 سيارة منذ بدء عملياتها في الربع الأول من العام الجاري.

وأكد غبور أن الشركة ستواصل جني المكاسب التي حققتها خلال فترة العام نصف الماضية قائلاً "إن الشركة تشهد الآن اختلافاً نوعياً عما كانت عليه قبل المرور بفترة الركود السابقة. فقد قامت الشركة خلال فترة الثمان عشر شهر الماضية بالتركيز على بناء محفظة استثمارية تتمتع بتوكيلات مختلفة ومصادر متنوعة للإيرادات، كما عملت على التأكد من سلامة أنظمة ضمان الجودة وإدارة المخاطر ومن قدرة الفريق على قيادة هذا النمو الذي تشهده كافة قطاعاتها. وقد نجحت جي بي أوتو في جذب فريق إداري على أعلى مستوى لإدارة عملياتها في

العراق، وأوشكت على إطلاق توكيلات مازدا وإطارات يوكوهاما في مصر بنهاية الربع الجاري، فضلاً عن افتتاح مكاتب وفروع جديدة لمبادرة "مشروع".

واختتم عبور حديثه موضعاً "إن الشركة نجحت في تحقيق أداء متميز خلال أقل فترات العام نشاطاً، ونتطلع الآن لتحقيق المزيد من النمو في المبيعات والأرباح من خلال محفظتنا التي تضم أشهر التوكيلات والماركات العالمية، بالإضافة إلى مواصلة وضع وتفعيل خطط النمو على المدى المتوسط. ونظراً لانخفاض معدلات استخدام السيارات في نطاق تواجدنا بشكل عام، وعودة النمو الاقتصادي القوي بالمراكز الإقليمية الكبرى في المنطقة، ووجود شبكة متميزة من الشركاء، وأنظمة العمل الفعالة، والإدارة القوية والماهرة، أؤكد أن الوقت الحالي هو أفضل أوقات العمل بصناعة السيارات الإقليمية".

ويمكن تحميل نتائج جي بي أوتو للربع الأول من عام 2010 وتحليل الإدارة لأداء الشركة من خلال الموقع الإلكتروني: [www.ghabbourauto.com](http://www.ghabbourauto.com).

### نتائج أعمال شركة جي بي أوتو عن الأول من عام 2010

نسبة التغيير	الربع الأول 2010	الربع الأول 2009	(بالمليون جنيه مصري)
190.6	952.8	327.9	إيرادات السيارات الملاكي
33.5	147.7	110.6	إيرادات المركبات التجارية
4.0	122.1	117.4	إيرادات الدراجات البخارية والمركبات ذات الثلاث عجلات
14.9	67.8	59.0	إيرادات ما بعد البيع
102.7	15.2	7.5	إيرادات الإطارات
55.6	5.6	3.6	إيرادات معدات الإنشاء
-35.5	10.0	15.5	إيرادات خدمات النقل
920.0	5.1	0.5	إيرادات العمليات المالية
106.6	<b>1,326.5</b>	<b>642.0</b>	<b>إجمالي إيرادات المبيعات</b>
124.6	<b>191.4</b>	<b>85.2</b>	<b>مجمل الربح</b>
1.1	14.4	13.3	هامش مجمل الربح
-32.4	-67.9	-51.1	مصروفات البيع والإدارة
-28.1	6.9	9.6	الإيرادات / (المصروفات) الأخرى
198.4	<b>130.4</b>	<b>43.7</b>	<b>أرباح التشغيل</b>
-	-1.7	8.7	صافي المخصصات
145.6	<b>128.7</b>	<b>52.4</b>	<b>الأرباح قبل الفوائد والضرائب</b>
-	1.3	-7.6	أرباح تغيير سعر صرف العملات الأجنبية (الخسائر)
-0.6	-35.8	-36.0	صافي تكلفة التمويل
873.9	<b>85.7</b>	<b>8.8</b>	<b>الأرباح قبل الضرائب</b>
789.5	-16.9	-1.9	الضرائب
897.1	<b>68.8</b>	<b>6.9</b>	<b>صافي الأرباح قبل حقوق الأقلية</b>
-	-0.1	0.3	حقوق الأقلية
854.2	<b>68.7</b>	<b>7.2</b>	<b>صافي الأرباح</b>
4.1	5.2	1.1	هامش صافي الربح

--نهاية البيان--

## عن شركة جي بي أوتو (ش.م.م)

شركة جي بي أوتو (كود البورصة: AUTO.CA) هي الشركة الرائدة في تجميع وتوزيع السيارات بالشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتتمتع بتواجد بارز في السوق المصري والسوق العراقي والسوق الجزائري. وتقوم الشركة باستيراد وتجميع وتوزيع السيارات الملاكي في مصر ماركة هيونداي وكذلك المركبات التجارية (الأتوبيسات - الشاحنات - المقطورات) ماركات فولفو، ميتسوبيشي، هيونداي وغبور. كما تقوم بتوزيع السيارات الملاكي ماركة هيونداي في العراق عبر شركة جي كي أوتو التي تملك فيها حصة الأغلبية. وتقوم الشركة أيضاً بتوزيع الدراجات البخارية والدراجات الصغيرة ماركة باجاج والإطارات ماركة لاسا ومعدات الإنشاء ماركة فولفو. وتقوم الشركة أيضاً بتشغيل أكبر شبكة في مصر لمراكز الخدمات و منافذ بيع إكسسوارات (كماليات) السيارات وخدمات نقل الركاب والبضائع. ويقع المقر الرئيسي لشركة جي بي أوتو في منطقة القاهرة الكبرى - الجيزة - مصر، وستقوم الشركة خلال الربع الثاني من عام 2010 بإضافة منتجات ماركة يوكاهاما من الإطارات والسيارات الملاكي ماركة مازدا. ([www.ghabbourauto.com](http://www.ghabbourauto.com))

## للحصول على مزيد من المعلومات عن شركة جي بي أوتو، الرجاء الاتصال:

السيد/ باسم الشاوي - رئيس قسم علاقات المستثمرين

الأنسة / هدى يحيى - محلل علاقات المستثمرين

بريد الإلكتروني: [ir@ghabbour.com](mailto:ir@ghabbour.com)

هاتف: +20 (0) 2 3910 0485

فاكس: +20 (0) 2 3539 0139

العنوان: طريق القاهرة-الإسكندرية الصحراوي - ك 28 - المنطقة الصناعية - أبو رواش

ص.ب: 120 - الجيزة - مصر

## بيانات تطلعية

هذا المستند قد يحتوي على "بيانات تطلعية" معينة مرتبطة بأنشطة شركة جي بي أوتو ومن الممكن أن يتم تحديد تلك البيانات من خلال استخدام بعض الألفاظ التطلعية مثل "سوف"، "مخطط"، "توقعات"، "تنبؤ" بالإضافة إلى التوضيحات المشابهة ومن خلال مناقشة الاستراتيجيات أو الخطط أو النوايا. وقد تحتوي هذه البيانات على أوصاف للاستثمارات المخطط لها أو الجاري تنفيذها أو تطويرها من قبل شركة جي بي أوتو والتأثير المتوقع لتلك الاستثمارات. وتعكس هذه البيانات الرؤى الحالية لشركة جي بي أوتو فيما يخص الأحداث المستقبلية وهي عرضة للمخاطر والافتراضات. وقد تسبب عوامل عديدة في أن تصبح الإنجازات والأداء

والقرارات والنتائج الفعلية الخاصة بشركة جي بي أوتو مختلفة عن أي نتائج مستقبلية من الممكن أن يتم استنتاجها أو استنباطها من هذه البيانات التطلعية.