



The GB Auto Growth Story Continues

Egypt's only publicly traded automotive company announces strong earnings growth and strengthening margins in first half of 2008 on sales of 27,467 passenger cars

6 August 2008 • (Cairo, Egypt) GB Auto (AUTO.CA on the Egyptian Stock Exchange) announced today its consolidated results for the first half of 2008, reporting net income of LE 237.2 million, an increase of 61.7% over the same half of 2007. Strong growth in passenger car sales and the capture of market share in its commercial vehicle line of business helped GB Auto's total revenues climb 32.9% to LE 2,623.7 million for the first half of the year. The company's gross profit margin improved 2.9 percentage points to 17.3%.

These results cement GB Auto's position as Egypt's number-one auto company. "We are delighted with our results for the first half of 2008, which mirror the strong growth in the Egyptian economy even as global markets slow down," says GB Auto CEO Raouf Ghabbour.

GB Auto reported 31.2% growth in passenger cars sales to 27,467 units, 69.3% growth in sales of commercial vehicles to 2,027 units and 191.5% growth in sales of motorcycles to 4,177 units. "We also note with pleasure the recent passage of legislation allowing the licensing and registration of three-wheeler (tuk-tuk) vehicles," noted Ghabbour.

"Looking ahead, we see considerable market opportunities presented by a new traffic law recently passed in Egypt," says Ghabbour. "We also see strong export potential in a joint venture with global bus powerhouse Marcopolo of Brazil. Production from this new factory will target fast-growing markets in the Middle East and Africa when production begins in 2009."

Management is optimistic that the expansion of the company's distribution and after-sales networks will provide new sales opportunities, Ghabbour says, adding, "We look forward to the completion of our CKD capacity expansion in the second quarter of 2009. This will allow us to assemble as many as 85,000 units per year compared to 33,000 units at present."

CKD stands for "completely knocked down" and is the term used in the industry to refer to cars assembled in Egypt, not those imported completely built-up (CBU).

Highlights from GB Auto's results for the six months ending June 30, 2008, are below. The full statements with analysis are available on GB Auto's website: www.ghabbourauto.com.

— Ends —

GB Auto Results for the First Half of 2008

In LE million	2Q2008	2Q2007	% Change	1H2008	1H2007	% Change
Passenger Cars	1,192.5	827.6	44.1	1,950.7	1,417.9	37.6
Commercial Vehicles	185.6	133.8	38.7	379.3	232.3	63.3
Motorcycles & Three Wheelers	96.5	98.7	-2.2	195.2	227.1	-14.0
Others	45.2	66.3	-31.8	98.5	96.2	2.4
Total Sales Revenue	1,519.8	1,126.4	34.9	2,623.7	1,973.5	32.9
Gross Profit	260.7	152.6	70.8	452.8	284.7	59.0
<i>Gross Profit Margin</i> (%)	17.2	13.5	3.7	17.3	14.4	2.9
Selling & Administration	-66.2	-35.1	88.6	-130.7	-70.0	86.7
Others - Income/(Expenses)	8.2	11.4	-28.1	15.1	7.4	104.1
Earnings before interest	202.7	128.9	61.5	337.2	223.1	51.2
Net finance cost	-22.9	-26.1	-12.5	-45.8	-67.6	-32.2
Earnings before tax	179.9	102.8	75.3	291.5	155.5	87.5
Income taxes	-33.3	-4.0	732.5	-53.4	-8.7	513.5
Net Income after tax	146.6	98.8	48.6	238.0	146.8	62.2
Minority Interest	-0.5	-0.1	-	-0.8	-0.1	-
Net Income	146.1	98.7	48.1	237.2	146.7	61.7
<i>Net Income Margin</i> (%)	9.6	8.8	0.8	9.0	7.4	1.6

About GB Auto S.A.E.

GB Auto S.A.E (Stock Symbol: AUTO.CA) is the leading automotive producer and distributor in the Egyptian market. The company assembles, imports and distributes passenger cars under the Hyundai brand as well as commercial vehicles (buses, trucks and trailers) under the Volvo, Mitsubishi, Hyundai and Ghabbour brands. In addition, it distributes motorcycles and scooters under the Bajaj brand, tires under the Lassa and Double Coin brands and construction equipment under the Volvo and Linde brands. The company also operates Egypt's largest network of service centers and automotive accessories sales points as well as passenger and cargo transportation services. GB Auto is headquartered in Giza, Greater Cairo Area, Egypt. (www.ghabbourauto.com)

Investor Relations Contact Information:

Mr. Jacob Thoppil, Investor Relations and Business Development Director

Email: ir@ghabbour.com

Mobile: +20 (0) 10 5450009

Ms. Marian Zakaria, Assistant

Email: ir@ghabbour.com

Mobile: +20 (0) 10 4933326

Tel: +20 (0) 2 3539 1201 / 3539 3037

Fax: +20 (0) 2 3539 1198

Address: Cairo-Alexandria Desert Road, Km. 28, Industrial Zone, Abou Rawash

P.O. Box 120, Giza, Egypt

Forward-Looking Statements

This document may contain certain “forward-looking statements” relating to the Company’s business. These may be identified in part through the use of forward-looking terminology such as “will,” “planned,” “expectations” and “forecast” as well as similar explanations or qualifiers and by discussions of strategy, plans or intentions. These statements may include descriptions of investments planned or currently under consideration or development by the Company and the anticipated impact of these investments. Any such statements reflect the current views of the Company with respect to future events and are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. Many factors could cause the actual results, performance, decisions or achievements of the Company to be materially different from any future results that may be expressed or implied by such forward-looking statements.

شركة جي بي أوتو تحقق أعلى معدلات الأداء المالي لنتائج أعمال النصف الأول من عام ٢٠٠٨

٣٢,٩% زيادة في إجمالي الإيرادات و صافي الأرباح يقفز ٦١,٧%

٦ أغسطس ٢٠٠٨ (القاهرة – مصر)

أعلنت شركة جي بي أوتو (المدرجة في البورصة المصرية تحت كود AUTO.CA) أن إجمالي إيراداتها قد ارتفع بنسبة ٣٢,٩% ليصل إلى ٢,٦٢٣,٧ مليون جنيه و صافي أرباحها في النصف الأول لعام ٢٠٠٨ قد ارتفع بنسبة ٦١,٧% أي ما يعادل ٢٣٧,٢ مليون جنيه، وذلك نتيجة للزيادة الكبيرة التي حققتها الشركة في نسبة مبيعاتها لمختلف أنواع سياراتها. وقد ذكرت شركة جي بي أوتو أن مبيعاتها لسيارات الركوب قد ارتفعت بنسبة ٣١,٢%، و للسيارات التجارية بنسبة ٦٩,٣% كما ازدادت أيضاً مبيعات الدراجات البخارية بنسبة ١٩١,٥%.

و قد تصدرت شركة جي بي أوتو قائمة شركات السيارات في مصر نتيجة لتلك الإنجازات. ومن جهته صرح السيد الدكتور رؤوف غبور المدير التنفيذي لشركة جي بي أوتو قائلاً "نحن سعداء للغاية بنتائج أعمال الشركة للنصف الأول لعام ٢٠٠٨ والتي تعكس النمو القوي للاقتصاد المصري برغم حالة التباطؤ التي تعاني منها الأسواق العالمية".

و قد أضاف السيد الدكتور رؤوف غبور قائلاً "أنا سعيد للغاية بشأن قانون المرور الجديد الخاص بترخيص المركبات ذات الثلاث عجلات (التوك-توك)".

ومن ناحية أخرى قال غبور "بالنظر إلى المستقبل فإننا نرى العديد من الفرص المتاحة في السوق نتيجة لقانون المرور الجديد الذي بدأ تطبيقه مؤخراً في مصر. إن الشركة لديها إمكانيات هائلة للتصدير من خلال مشروعها المشترك مع شركة ماركوپولو البرازيلية لبناء مركزاً لتجميع الأتوبيسات. هذا، وسوف يستهدف إنتاج هذا المصنع التصدير للأسواق التي تشهد نمواً مطرداً في الشرق الأوسط وأفريقيا مع بدء الإنتاج في عام ٢٠٠٩".

أضاف الدكتور غبور "لدينا قدر كبير من التفاؤل حيث أن التوسع في شبكات مراكز التوزيع وخدمات ما بعد البيع ستتيح للشركة فرص جديدة للبيع، و أضاف سيادته "إننا نتطلع إلى إتمام التوسع في وحدة تجميع السيارات خلال الربع الثاني لعام ٢٠٠٩ وهو ما سيسمح للشركة بتجميع نحو ٨٥ ألف وحدة سنوياً مقارنة بنحو ٣٣ ألف وحدة حالياً".

فيما يلي نتائج أعمال شركة جي بي أوتو للسنة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٠٨. القوائم الكاملة بالإضافة إلى التحليلات متاحة على موقع شركة جي بي أوتو الإلكتروني: www.ghabbourauto.com

نتائج أعمال شركة جي بي أوتو للنصف الأول لعام ٢٠٠٨						
بالمليون جنيه مصري						
نسبة التغيير	النصف الأول ٢٠٠٧	النصف الأول ٢٠٠٨	نسبة التغيير	الربع الثاني ٢٠٠٧	الربع الثاني ٢٠٠٨	
٣٧,٦	١,٤١٧,٩	١,٩٥٠,٧	٤٤,١	٨٢٧,٦	١,١٩٢,٥	سيارات الركوب
٦٣,٣	٢٣٢,٣	٣٧٩,٣	٣٨,٧	١٣٣,٨	١٨٥,٦	المركبات التجارية
-١٤,٠	٢٢٧,١	١٩٥,٢	-٢,٢	٩٨,٧	٩٦,٥	الدراجات البخارية والمركبات ذات الثلاث عجلات
٢,٤	٩٦,٢٠	٩٨,٥	-٣١,٨	٦٦,٣	٤٥,٢	أخرى
٣٢,٩	١,٩٧٣,٥	٢,٦٢٣,٧	٣٤,٩	١,١٢٦,٤	١,٥١٩,٨	إجمالي إيرادات المبيعات
٥٩,٠	٢٨٤,٧	٤٥٢,٨	٧٠,٨	١٥٢,٦	٢٦٠,٧	مجموع الربح هامش مجموع الربح (%)
٢,٩	١٤,٤	١٧,٣	٣,٧	١٣,٥	١٧,٢	مصروفات البيع والإدارة
٨٦,٧	-٧٠,٠	-١٣٠,٧	٨٨,٦	-٣٥,١	-٦٦,٢	أخرى - الإيرادات (المصروفات)
١٠٤,١	٧,٤	١٥,١	-٢٨,١	١١,٤	٨,٢	الإيرادات قبل الفوائد
٥١,٢	٢٢٣,١	٣٣٧,٢	٦١,٥	١٢٨,٩	٢٠٢,٧	صافي تكلفة التمويل
-٣٢,٢	-٦٧,٦	-٤٥,٨	-١٢,٥	-٢٦,١	-٢٢,٩	الإيرادات قبل الضرائب
٨٧,٥	١٥٥,٥	٢٩١,٥	٧٥,٣	١٠٢,٨	١٧٩,٩	ضرائب الدخل
٥١٣,٥	-٨,٧	-٥٣,٤	٧٣٢,٥	-٤,٠	-٣٣,٣	صافي الربح بعد الضرائب
٦٢,٢	١٤٦,٨	٢٣٨,٠	٤٨,٦	٩٨,٨	١٤٦,٦	حقوق الأقلية
-	-٠,١	-٠,٨	-	-٠,١	-٠,٥	صافي الربح
٦١,٧	١٤٦,٧	٢٣٧,٢	٤٨,١	٩٨,٧	١٤٦,١	هامش صافي الدخل (%)
١,٦	١,٤	٩,٠	٠,٨	٨,٨	٩,٦	

عن شركة جي بي أوتو (ش.م.م)
شركة جي بي أوتو (كود البورصة: AUTO.CA) هي رائدة شركات إنتاج وتوزيع السيارات في السوق المصري حيث تقوم الشركة بتجميع واستيراد وتوزيع سيارات الركوب ماركة هيونداي وكذلك المركبات التجارية (الأتوبيسات - الشاحنات - المقطورات) ماركات فولفو، ميتسوبيشي، هيونداي وغبور. كما تقوم الشركة أيضا بتوزيع الدرجات البخارية والدراجات الصغيرة ماركة باجاج والإطارات ماركات لاسا ودبل كوين ومعدات الإنشاء ماركات فولفو وليند. وتقوم الشركة بتشغيل أكبر شبكة في مصر لمراكز الخدمات ومنافذ بيع اكسسوارات (كماليات) السيارات وخدمات نقل الركاب والبضائع. ويقع المقر الرئيسي لشركة جي بي أوتو في منطقة القاهرة الكبرى - الجيزة - مصر.

للاتصال بعلاقات المستثمرين:

السيد/ جاكوب ثوبيل - مدير إدارة تطوير الأعمال وعلاقات المستثمرين

بريد الإلكتروني: ir@ghabbour.com

محمول: +٢٠ (٠) ١٠ ٥٤٥٠٠٠٩

السيدة/ ماريان زكريا - مساعد المدير

بريد الإلكتروني: ir@ghabbour.com

محمول: +٢٠ (٠) ١٠ ٤٩٣٣٣٢٦

هاتف: +٢٠ (٠) ٢ ٣٥٣٩ ١٢٠١ / ٣٥٣٩ ٣٠٣٧

فاكس: +٢٠ (٠) ٢ ٣٥٣٩ ١١٩٨

العنوان: طريق القاهرة-الإسكندرية الصحراوي - ك ٢٨ - المنطقة الصناعية - أبو رواش

ص.ب: ١٢٠ - الجيزة - مصر

حول الإدلاء ببيانات أو تصريحات تطلعية / مستقبلية
هذا المستند قد يحتوي على بيانات أو تصريحات تطلعية / مستقبلية معينة مرتبطة بأنشطة الشركة ومن الممكن أن يتم الإدلاء بتلك البيانات أو التصريحات من خلال استخدام بعض الألفاظ مثل "سوف"، "مخطط"، "توقعات"، "تنبؤ" بالإضافة إلى التوضيحات المشابهة ومن خلال مناقشة الاستراتيجيات أو الخطط أو النوايا. وقد تحتوي هذه البيانات على أوصاف للاستثمارات المخطط لها أو الجاري تنفيذها أو تطويرها من قبل الشركة والتأثير المتوقع لتلك الاستثمارات. وتعكس هذه البيانات الرؤى الحالية للشركة فيما يخص المستقبل وهي عرضة للمخاطر والافتراضات. وقد تسبب عوامل عديدة في أن تصبح النتائج والأداء والقرارات والإنجازات الفعلية الخاصة بالشركة مختلفة عن أي نتائج مستقبلية من الممكن أن يتم استنتاجها أو استنباطها من هذه البيانات التطلعية.